

江苏豪森药业集团有限公司简介及招聘信息

01 公司简介



豪森药业创建于1995年，是国内抗肿瘤和精神类药物研发和生产的领军企业，是国内领先的创新型现代化制药企业。

公司集团本部在连云港，在上海、常州和连云港设有研发中心的分支机构，在全国设有700多个营销办事处，生产基地在连云港和常州，在职员工近万人。

二十年来，豪森秉承“服务社会，营造健康”的企业使命，致力于抗肿瘤、精神类、内分泌、消化道、心血管和抗感染等领域的创新发展。在中国上海和江苏连云港建有研发中心，营销网络覆盖全国，重点产品远销30多个国家和地区。



02 企业荣誉

01

1.1类新药**1**个已上市，在研20余个
精神类药物市场占有率第**1**位
中国专利金奖**1**项

02

国家科技进步奖**2**项
中国医药工业研发产品线最佳工业企业第**2**名

03

抗肿瘤药物国内市场占有率前**3**
化学药物研发能力国内排名前**3**



03 职业发展

发展通道

完善的培训体系：覆盖到员工的各个成长阶段

全面的职业发展通道：行政晋升+技术晋升双通道

多维度成长路径：内部人才推荐、内部应聘、竞聘相结合的成长机会

福利保障

- 七险一金，带薪年假
- 过节费，入职补贴，话费补贴等各项补贴
- 青年公寓，工作餐，通勤车等吃住行全面服务
- 子女保险，互助基金，子女奖助学金，健康体检等保障措施
- 大学生旅游，优秀员工旅游等员工激励措施
- 生日礼品，结婚礼品等贴心人文关怀

04 招聘岗位

1. 医学信息沟通专员（销售）

-岗位要求：

全日制统招大专及以上学历，专业不限，医学、药学相关专业优先；具有较强适应及抗压能力；良好的沟通和人际交往能力。

-薪资结构：基本工资+差旅补贴+提成

-工作地点：根据市场需求及个人意愿，全国分配。条件优异，可属地化就业。

-岗位职责：

- 1.负责指定区域的市场开发、客户的维护与管理，达成销售目标；
- 2.开展学术活动，合法合规的向客户传递医学、产品信息；
- 3.拜访客户，提供专业化的学术服务，建立良好的客户关系；
- 4.按照公司要求，推广公司品牌，提升豪森在市场上的影响力。

2. 学术专员

-岗位要求：

全日制本科及以上学历（研究生优先）学历，临床医学、临床药学等相关专业；专业成绩优秀，通过 CET-6；具有出众的演讲能力；熟练操作办公软件（PPT 制作及 EXCEL 数据处理）。

-岗位职责：

- 1.根据公司市场部的策略及辖区市场情况，制定产品推广计划；
- 2.组织、策划、主持相关学术会议，提升公司的专业形象；
- 3.开展市场调研，收集公司产品及竞品的临床使用信息；
- 4.负责辖区产品知识培训、临床专家客户的协访及客户反馈问题的处理；
- 5.责本地区市场学术资料的管理和分发

3. 管理类岗位（全职或实习生，实习要求满三个月）

-岗位要求：

统招本科及以上学历；人力资源管理、工商管理、行政管理、药学、财会、计算机等相关专业；较强的表达、沟通、组织及学习能力。

-岗位职责：

- 1.绩效：职能部门及营销区销售经理的绩效考核，薪酬分析及成本测算，绩效面谈；
- 2.人事：办理入职、调整、离职等相关人事手续，参与公司人事制度的制定与完善；
- 3.HRBP：执行并制定营销区人力资源解决方案，包含人才招聘、员工培训、资源分配、核心员工保有及离职员工访谈等。

4. 海外项目专员

-岗位要求：

- 1.本科及以上学历，药学英语、国贸英语等相关专业；
- 2.较强的人际沟通能力，能用英语流利的交流，学习能力、项目管理能力强。
- 3.有较强的抗压能力，适应长期出差。
- 4.认真细致、保守公司机密。
- 5.熟练使用 excel、ppt 等办公软件；

-岗位职责：

- 1.负责海外项目公司内外部的策划、组织、沟通、协调工作，并及时跟踪项目进展，同时根据项目计划陪同客户出行；
- 2.负责海外项目后期国内活动（专家协访、国内会议、海外专家来访）的划、组织、沟通、协调工作，并及时跟踪项目进展，同时根据计划陪同客户出行。

5.医学专员（上海）

-岗位要求：

- 1.预防医学、临床医学、中医学专业，硕士及以上学历；
- 2.专业的医学背景知识（擅长以下领域中的任何一方面：肿瘤、精神、心脑血管、糖尿病、消化道、抗生素）；
- 4.英语应用熟练，具备国外医学文献类资料的专业对译；
- 5.有较强的规划、协调及沟通能力。。

-岗位职责：

- 1.负责已上市重点产品的医学发展战略，从医学角度充分挖掘市场潜力；
- 2.制定和实施产品上市后前瞻性或策略性临床研究；
- 3.负责医学专业调研，参与医药专业市场活动的策划；
- 4.负责医学行业研究和分析，提出专业意见和建议；
- 5.负责医学专业宣传材料的制作，包括 DA、幻灯、文献翻译、患者教育手册等；
- 6.建立与维持和产品相关学术领域内 KOL 的良好关系；
- 7.培训区域学术人员产品医学相关知识。

05 联系方式

联系人：吴老师

联系电话：18652108851（微信同号）

联系邮箱：18652108851@163.com

06 更多详情（请扫下方二维码）

其他热招岗位



简历投递

